



Medlemskabs- udvikling i Rosenholm RK

20. juli * 10. august * 31. august 2006





Resumé fra sidst

20. Juli 2006





18. maj 2006

Seminar om klubudvikling

Handlingsplanen

Næste skridt - opfølgning i hverdagen!

**Hvilke 3 synlige handlinger skal
foretages først
– inden for en måned?**





Hvad er der sket?

Ingenting!!!





Rotary ER hvad Rotary GØR !!!





Invitere nye medlemmer til **HVAD ?**

- Spiseklub ? Rige mænds møde ?
- Humanitær organisation ?
- Hemmelig loge ? Foredrag ?
- Et sted for venskab ? Pensionister ?





Invitere nye medlemmer til **HVAD ?**

- **Vi inviterer nye medlemmer til den forestilling de har om Rotary**





Fremtidige medlemmer

Ser på os, som om vi var et spejl.

Hvis de kan genkende sig selv, siger de:
Dette er hvad jeg ønsker.

Hvis de ikke kan – siger de:
Det er ikke noget for mig, tak!





Hvem skaffer nye medlemmer og hvordan?

Et enkelt svar:

Hvert udvalg skaffer et nyt medlem i dette kvartal!!!





**Så er det om at
komme i gang**

NU !!!





Klubben ER hvad klubben GØR !!!





Hvad er der sket?

Ingenting!!!





**Derfor gennemgår vi
om lidt listen over
tidligere foreslåede
medlemmer**





Hvor godt kender vi hinanden ?

- **Jeg er aldrig blevet spurgt !!!**





**Hvem var i klubbstyrelsen,
da du blev medlem i klubben?**

- **Hvem fik DIG med i klubben ?**





Generelt skal den, der foreslår et nyt medlem, have den første kontakt til denne person.

- Det animere også til at blive mere aktiv !!!**





**Et kommende medlem
skal fra første dag have
en MENTOR (vejleder).**

- Kommer mentoren
ikke til et møde,
skal der være en reserve.**





Mentorens opgave er at hjælpe den nye ind i klubben og ind i Rotary.

- **Sidde ved siden af på mødet**
- **Fortælle om klubben og om Rotary**
- **Besvare spørgsmål**
- **Invitere med hjem**
- **Besøge andre klubber**
- **Den nye skal føle sig velkommen**





Foreslåede medlemmer

Sidst opdaterede liste

